

« Le vendeur et ses attitudes professionnelles »

Classe concernée : 1CO

<p>Objectifs :</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Acquérir les compétences sociales et civiques : Respecter autrui ➤ Favoriser la bonne image du vendeur ➤ Lutter contre les mauvaises attitudes ➤ Adapter son comportement professionnel au regard de la clientèle ➤ Découvrir la communication audiovisuelle ➤ Établir un script ➤ Jouer un rôle ➤ Séquencer le montage/organiser ➤ Analyser les situations ➤ Travailler en équipe 	<p>Disciplines :</p> <p>} PSE/Commerce (pôle Vendre)</p> <p>TICE/Commerce (pôle Animer) Commerce (pôle VENDRE)/Français TICE/Français</p> <p>} Commerce (Pôle Vendre)/Français (Théâtre)</p> <p>Pluridisciplinarité</p>	<p>Méthodes de travail :</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Écrit ➤ Oral ➤ En groupe ➤ Individuel ➤ Collectif
<p>Outils/supports :</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Fiches « mission », bases de l'évaluation, conçues en fonction de l'activité pédagogique proposée. ➤ Fiche méthode vidéo : la communication visuelle et le choix des images à enregistrer ➤ Fiche synthèse scénario : durée, nature et type de cadrage choisis en fonction des séquences retenues ➤ Ordinateur + Logiciel de traitement de texte ➤ Caméscope ➤ Logiciel de montage vidéo ➤ Magasin d'application 	<p>Durée :</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Une séance en classe entière ➤ 3 séances de 2 heures en groupe (3 sous-groupes sur chaque mission) ➤ 3 missions : Scénariste - Réalisateur - Acteur <p>Forme d'évaluation : Formative à la fin de chaque mission</p>	
	<p>Pour aller au-delà : Exploitation JPO + site lycée</p>	